

# ENRIQUE SEIRA BEJARANO

**Centro de Investigación Económica (ITAM)**

**Correo electrónico:** enrique.seira@itam.mx

**Teléfono:** 52+ (55) 5628-4000 Ext 2962

---

## **EDUCACIÓN**

### **UNIVERSIDAD DE STANFORD**

Sep 2001 - Feb 2007

Doctorado en Economía

Especialización: Organización Industrial; Teoría Microeconómica.

### **ITAM (Instituto Tecnológico Autónomo de México)**

Ago 1995 - Jun 2001

Licenciatura en Economía

## **RECONOCIMIENTOS, BECAS Y DISTINCIONES**

- Referee para el Quarterly Journal of Economics
- Ganador de "Boston's Fed Dissertation Grant", 2006-2007
- SIEPR Dissertation Fellow, Stanford University, 2006-2007
- Beca de Investigación John M. Olin Program of Law and Economics, Stanford, 2005
- Beca O'Bie Shultz para recolección de datos. IIS, Stanford, 2005
- Beca de estudio de la Universidad de Stanford 2001-2002
- Mejor promedio de la generación de economía 2001 del ITAM: 9.65

## **EXPERIENCIA LABORAL**

- Profesor/ Investigador  
Secretaría de Economía, México  
Jul 2009-Presente
- Director General (Análisis Económico)  
Secretaría de Economía, México  
Nov 2008-Jun 2009
- Director General Adjunto  
Coordinación de Asesores del Subsecretario de Hacienda  
Secretaría de Hacienda y Crédito Público, México  
Nov 2007-Oct 2008
- Consultor/Investigador  
IFC Doing Business Project y Enterprise Analysis Unit  
IFC-World Bank, Washington, D.C.  
Jun 2006 - Ago 2006
- Asistente de Investigación de Susan Athey y Jon Levin  
Universidad de Stanford, California.  
Septiembre 2003-Julio 2006

## **AREAS DE INTERÉS**

- Desarrollo Financiero
- Regulación e Informalidad
- Evaluación Econométrica de Programas
- Economía y Psicología (Behavioral Economics)

## **ARTICULOS ACADÉMICOS**

“Comparing Open and Sealed Bid Auctions: Theory and Evidence from Timber Auctions”, con Susan Athey and Jonathan Levin. September 2004. En proceso de reenvío en *Econometrica*.

Estudiamos los patrones de entrada y pujas en subastas de sobre cerrado de primer precio y de subastas abiertas con postores heterogéneos. Usamos datos de las subastas de madera en Estados Unidos para documentar un conjunto de efectos sistemáticos del formato de la subasta: las subastas de sobre cerrado atraen a más postores pequeños, cambian la asignación hacia estos, y pueden generar más ganancias para el vendedor. Proponemos un modelo que extiende la teoría de subastas de valores privados con postores heterogéneos para capturar las decisiones de participación y mostramos que puede explicar los aspectos cualitativos que observamos. Después calibramos el modelo y mostramos que también explica los aspectos cuantitativos. Finalmente usamos el modelo para hacer una evaluación del grado de competencia en las subastas, lo cual tiene implicaciones importantes para la elección del método de subasta a escoger.

“Entry Regulation and Firm Start-Ups: Evidence from Mexico”, con David Kaplan.

Estimamos el efecto de un programa que acelera los trámites para la obtención de licencias de operación de empresas en México (el Sistema de Apertura Rápida de Empresas SARE). El programa se implementó en diferentes municipios en momentos distintos. Estimamos que por causa del programa la creación de empresas formales aumento en 5% en las industrias elegibles. El efecto es temporal y se concentra en los primeros 15 meses desde la implementación. El efecto es robusto con respecto a la especificación de cual es el grupo de control. Encontramos que el programa tiene un mayor efecto en municipios con menos corrupción y con procedimientos adicionales más baratos.